

Veel bedrijven geven geld uit aan dure marketing campagnes zoals radio, mailings of advertenties. Steeds meer bedrijven zien ook de mogelijkheden van het Internet, een website enkel gebruiken als een digitaal visitekaartje of brochure is mogelijk maar dan worden er wel enorme kansen gemist volgens Joeri Spronck.

# Websitepromotor maakt websites beter vindbaar

**J**oeri Spronck is tot de conclusie gekomen dat door het gebrek aan kennis bij bedrijven en bij gerenommeerde webbouwers vaak prachtige website initiatieven stranden op het feit dat de website uiteindelijk onvindbaar blijkt te zijn in zoekmachines. Met deze gedachte is hij begin dit jaar zijn eigen bedrijf gestart namelijk Websitepromotor. Websitepromotor is een zoekmachinemarketingbureau en zorgt ervoor dat websites van bedrijven optimaal vindbaar worden in de zoekmachines. Mede dankzij een resultaatgerichte instelling is Websitepromotor nu al uitgegroeid tot een specialist op het gebied van zoekmachinemarketing.



## Breed klantenbestand

Websitepromotor houdt zich voornamelijk bezig met het succesvol neerzetten, presenteren en promoten van zijn klanten op internet. Het klantenbestand van Websitepromotor is heel breed, van een zelfstandige fotograaf tot een internationale reisorganisatie en van een schoonheidssalon tot een landelijke winkelketen. Dat het klantenbestand heel breed is vindt Joeri Spronck niet vreemd "steeds meer bedrijven en consumenten gebruiken zoekmachines wanneer men op zoek is naar een bepaald product of dienst. Dit is het moment waarop bedrijven naar voren zouden moeten springen tussen de zoekmachine resultaten zodat men contact kan zoeken met het bedrijf. Soms is alleen gevonden worden al genoeg om nieuwe klanten aan te trekken. Een investering die het absoluut waard is en zichzelf wel heel snel terug verdient."

## Routing supermarkt

Een ander onderdeel van de dagelijkse werkzaamheden is het analyseren van website-statistieken. Aan de hand van deze statistieken kunnen websites nog succesvoller worden.

"Alleen een goed vindbare website is nog niet alles, wat heb je aan honderden bezoekers die binnen enkele seconden weer van de website zijn verdwenen." Net als in de supermarkt is de routing door de website van groot belang om de effectiviteit ervan te waarborgen. Bezoekers komen met een van te voren bepaald doel naar de website en willen dit doel in zo min mogelijk stappen bereiken."

## Nieuwe en bestaande websites

Websitepromotor ontwikkelt nieuwe websites en maakt bestaande websites beter vindbaar. Bij een bestaande website wordt altijd in overleg met de

*Komt een website niet bovenaan in de zoekmachine resultaten dan loopt men een enorme omzet mis! Dit is een situatie waar alleen de concurrenten van profiteren.*

klant besproken of de inhoud, uiterlijk of structuur van de website aangepast wordt of dat deze intact blijven en dat er zoekmachine vriendelijke pagina's worden toegevoegd. Websitepromotor ontwikkelt ook nieuwe websites. Met de bundeling van gebruiksvriendelijk webdesign en website optimalisatie wordt direct een website gemaakt die niet alleen effectief is voor het oog, maar ook voor de zoekmachines.

## Persoonlijk advies

Websitepromotor adviseert bedrijven bij vraagstukken rond alle internet marketing facetten. Van strategie en positionering tot website ontwerp. Websitepromotor

onderscheidt zich van de concurrenten omdat Websitepromotor resultaatgericht is, aandacht heeft voor de behoefte van de klanten en weet waar het over gaat, door eigen succesvolle internetconcepten. Websitepromotor geeft een betrouwbaar advies in een persoonlijk vrijblijvend gesprek, op basis van een analyse van de website, de doelgroep en de concurrentie!

Websitepromotor  
Rosakker 32  
5571 PJ Bergeijk  
T 06-43987962  
info@websitepromotor.nl  
www.websitepromotor.nl